



PERSBERICHT

Augustus 2009

Elektronisch betaalsysteem voor handelaars nog nooit zo eenvoudig

Keyware en PaySquare sluiten unieke samenwerking voor Belgische betaalmarkt

Brussel, België en Utrecht, Nederland – .. augustus 2009 – Zelfstandige ondernemers en vrije beroepers die met elektronische betaalsystemen werken, krijgen het voortaan nog gemakkelijker. Het Belgische technologiebedrijf Keyware (NYSE/EURONEXT Brussel: KEYW), dat elektronische betaalsystemen aanbiedt, en het Nederlandse PaySquare, gespecialiseerd in de acceptatie en uitgifte van betaalmiddelen, hebben een unieke samenwerking gesloten voor de Belgische elektronische betaalmarkt.

Met deze samenwerking willen Keyware en PaySquare een unieke service aanbieden aan de Belgische handelaar of vrije beroeper. Via de overeenkomst met PaySquare kan Keyware via zijn eigen betaalplatform zowel op de eigen betaalterminals als op terminals van derden betaalautorisaties aanbieden voor kredietkaarten (Visa, MasterCard) en debetkaarten (V Pay en Maestro).

Dat betekent voor de handelaar of vrije beroeper heel wat voordelen in de praktijk. Zo moet hij niet meer verschillende afzonderlijke contracten afsluiten – voor de betaalterminal, voor het kunnen accepteren van kredietkaarten en debetkaarten... – maar kan alles gegroepeerd worden in één enkel transactiekontract zonder hiervoor maandelijkse abonnementskosten te moeten betalen. Een stuk gemakkelijker én uiterst voordelig.

Alle klanten krijgen een onlinetoegang tot het overzicht van de bij hen uitgevoerde betaaltransacties (zowel voor debet als krediet) en een vereenvoudigde administratieve opvolging, doordat ze slechts met een contracterende partij moeten samenwerken (Keyware). Bovendien streeft Keyware naar een aansluiting binnen de 24 uur na ontvangst van de aanvraag.

Wat betreft de Belgische markt voor betaaltransacties (enkel aankoop, geen geldafhaling), die groeit nog altijd. Zo is het aantal debetkaarttransacties van Belgen in België jaar na jaar gestegen. In 2008 was de stijging goed voor 7,3% of een totale vertegenwoordiging van 40 miljard euro. Betalingen van kredietkaarten van Belgen in België stegen tot ongeveer 4,8 miljard euro in 2008.

Het businessmodel dat van toepassing is voor de betaaltransacties levert voor Keyware een recurrente inkomstenstroom op die maandelijks moet groeien. De bijdrage aan de omzet zal pas vanaf 2010 proporties aannemen die relatief het netto resultaat en de cashflow positief zal beïnvloeden.



Stéphane Vandervelde, CEO Keyware: *“Samen met PaySquare willen wij een dynamiek brengen in het Belgisch betaallandschap: bestaande gebruikers van betaalterminals een optimale prijs-kwaliteitformule aanbieden, en andere handelaars stimuleren om te starten met elektronisch betalen. Daarom loopt er nu al bij Keyware een voordelige actie voor alle UNIZO-leden die nog geen betaalterminal hebben.”*

Tiny Coppens, CEO PaySquare: *“Het partnership met Keyware onderstreept onze groeiambitie op de Belgische markt. Het Keyware-charter staat voor betrouwbaarheid, klantgerichtheid, duurzaamheid, verantwoordelijkheid en de beste prijs voor de beste service. Dit sluit volledig aan bij de marktpositionering die wij voor ogen hebben.”*

Over Keyware

Keyware, gevestigd in Zaventem, is een beursgenoteerde leverancier van oplossingen voor elektronisch betalen, getrouwheidssystemen en transactiebeheer. Sinds Keyware van start ging met het verhuren van betaalterminals (begin 2004) ligt de focus van het bedrijf op het aanbieden van betaalterminals aan voornamelijk zelfstandige ondernemers en vrije beroepers, een marktsegment dat de laatste jaren de sterkste groei in aantal toestellen kende. De vooruitzichten voor 2009-2012 zijn nog positiever. Op basis van recente cijfers blijkt dat Keywares Belgisch marktsegment kan groeien van ongeveer 85.000 terminals in 2008 naar om en bij de 280.000 terminals in 2015. De omzet van Keyware steeg in 2008 met 20%. In 2009 verwacht men na de flinke groei in het eerste kwartaal voor het volledige boekjaar een omzetgroei van minstens 20%. De totale afzetmarkt in België wordt in 2015 geschat op 365.000 toestellen. Meer info op www.keyware.be.

Voor bijkomende informatie, contacteer :

Keyware Technologies
Dhr. Stéphane Vandervelde
President & CEO
ir@keyware.com
T +32 478 208 028
www.keyware.be

Over PaySquare

PaySquare is gespecialiseerd in het accepteren en uitgeven van internationale betaalmiddelen en is een grote speler in de Benelux. PaySquare biedt de merken MasterCard, Visa, JCB, China UnionPay, Maestro en V PAY. Hierdoor kunnen ondernemers voor de acceptatie van alle bovenstaande producten terecht bij één organisatie, wat van PaySquare de eerste card-organisatie in de Benelux maakt die een dergelijke verscheidenheid biedt aan internationale betaalmiddelen. PaySquare geeft daarnaast creditcards uit van de merken MasterCard en Visa, al dan niet in samenwerking met andere organisaties.

Meer bijkomende informatie, contacteer :

PaySquare
Mevr. Simone Pol
Woordvoerder PaySquare
simone.pol@paysquare.nl
T +31 30 283 72 30
www.paysquare.nl